

skorygowany

KOMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD

Skonsolidowany raport kwartalny QS 3 / 2005

(kwartał) (rok)

(zgodnie z § 86 ust. 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. - Dz. U. Nr 209, poz. 1744)
dla emitentów papierów wartościowych prowadzących działalność wytwórczą, budowlaną, handlową lub usługowąza 3 kwartał roku obrotowego 2005 obejmujący okres od 2005-07-01 do 2005-09-30
zawierający skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe według MSSF

w walucie zł

data przekazania: 2005-11-14

INTER CARS SA

(pełna nazwa emitenta)

INTERCARS

(skrótowa nazwa emitenta)

(sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie)

02-903

Warszawa

(kod pocztowy)

(miejscowość)

Powsińska

(ulica)

(numer)

714-19-16

714-19-18

(telefon)

(fax)

bzarzadu@intercars.com.pl

intercars.com.pl

(e-mail)

(www)

118-14-52-946

014992887

(NIP)

(REGON)

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	3 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-09-30	3 kwartał(y) narastająco / 2004 okres od 2004-01-01 do 2004-09-30	3 kwartał(y) narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-09-30	3 kwartał(y) narastająco / 2004 okres od 2004-01-01 do 2004-09-30
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	539 648	453 873	132 250	97 222
II. Zysk z działalności operacyjnej	14 830	20 117	3 634	4 309
III. Zysk przed opodatkowaniem	5 233	19 982	1 282	4 280
IV. Zysk netto	3 579	14 203	877	3 042
V. Zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	3 001	14 194	735	3 040
VI. Zysk netto przypadający akcjonariuszom mniejszościowym	578	9	142	2
VII. Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(28 356)	(20 978)	(6 949)	(4 494)
VIII. Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(13 053)	(22 056)	(3 199)	(4 725)
IX. Środki pieniężne netto z działalności finansowej	41 549	44 083	10 182	9 443
X. Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne na koniec okresu	8 539	7 621	2 093	1 632
XI. Aktywa	392 025	315 275	97 033	69 410
XII. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	297 270	226 466	73 580	49 858
XIII. Zobowiązania długoterminowe	5 221	4 039	1 292	889
XIV. Zobowiązania krótkoterminowe	292 049	220 157	72 288	48 469
XV. Kapitał własny	92 539	87 185	22 905	19 194
XVI. Kapitał mniejszości	2 216	1 624	549	358
XVII. Kapitał zakładowy	23 642	23 642	5 852	5205
XVIII. Liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
XIX. Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,30	1,20	0,07	0,26
XX. Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	7,83	7,38	1,94	1,62

Raport powinien zostać przekazany do Komisji Papierów Wartościowych i Giełd, Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz agencji informacyjnej zgodnie z przepisami prawa

ZAWARTOŚĆ RAPORTU

Plik	Opis
raport kwartalny QS 3 2005.pdf	raport za 3 kwartał 2005 Inter Cars S.A.

PODPISY OSÓB REPREZENTUJĄCYCH SPÓŁKĘ

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
2005-11-14	Radosław Celiński	Członek Zarządu	Radosław Celiński
2005-11-14	Krzysztof Soszyński	Członek Zarządu	Krzysztof Soszyński

**GRUPA KAPITAŁOWA
INTER CARS S.A.**

*Skonsolidowany raport kwartalny
za III kwartał 2005 roku*

Spis Treści

1.	Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 3 kwartale 2005 roku.....	3
2.	Bilans	5
3.	Rachunek zysków i strat	7
4.	Zestawienie zmian w kapitale własnym	8
5.	Rachunek przepływów pieniężnych	11
6.	Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu raportu.....	13
6.1.	Zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars od dnia 1 stycznia 2005 roku	13
6.2.	Jednostki objęte konsolidacją i zmiany w składzie Grupy Kapitałowej	20
6.3.	Efekt zastosowania nowych zasad rachunkowości	21
6.4.	Zmiany w podatku odroczone i odpisach aktualizujących wartość składników aktywów	24
6.5.	Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 3 kwartał 2005 roku.....	24
7.	Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w 3 kwartale 2005 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących	25
8.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w III kwartale 2005 roku	27
8.1	Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki.....	28
8.2	Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki	29
9.	Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie	29
10.	Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.....	29
11.	Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta	29
12.	Zobowiązania warunkowe i poręczenia	29
13.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2005 rok	30
14.	Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień 14 listopada 2005 roku	30
15.	Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.	30
16.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.....	30
17.	Transakcje z jednostkami powiązаныmi	30
18.	Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji	31
19.	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.....	31
20.	Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	32

1. Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 3 kwartale 2005 roku

('000)							zmiana	
	3Q2005	2004	3Q2004	3Q2005	2004	3Q2004	3Q2005/3Q2004	
	pln	pln	pln	euro	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat								
Przychody	197 817	613 389	162 171	48 479	135 760	34 738	22,0%	39,6%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	48 129	153 600	42 942	11 795	33 996	9 198	12,1%	28,2%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	6 409	25 602	8 831	1 571	5 666	1 892	-27,4%	-17,0%
Różnice kursowe	(1 039)	5 866	(1 091)	(255)	1 298	(234)	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(2 272)	(6 172)	(1 894)	(557)	(1 366)	(406)	-	-
Zysk (strata) netto	2 192	19 031	3 063	537	4 212	656	-	-
narastająco								
Przychody	539 648	-	453 873	132 250	-	97 222	18,9%	36,0%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	133 222	-	113 507	32 648	-	24 314	17,4%	34,3%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 830	-	20 117	3 634	-	4 309	-26,3%	-15,7%
Różnice kursowe	(1 625)	-	4 396	(398)	-	942	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(7 300)	-	(3 851)	(1 789)	-	(825)	-	-
Zysk (strata) netto	3 579	-	14 203	877	-	3 042	-	-
Bilans								
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 539	8 340	7 621	2 114	2 045	1 678	12,0%	26,0%
Suma bilansowa	392 025	323 924	315 275	97 033	79 413	69 382	24,4%	39,9%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	186 204	134 350	129 418	46 089	32 937	28 492	43,9%	61,8%
Zysk na 1 akcję	0,19	1,61	0,26	0,05	0,36	0,06	-	-
Kapitał własny (bez udziałów mniejszości)	92 539	90 819	87 185	22 905	22 265	19 194	6,1%	19,3%
Inne dane finansowe								
	3Q2005	2004	3Q2004	narastająco				
				3Q2005	3Q2004			
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	24,3%	25,0%	26,5%	24,7%	25,0%			
EBITDA ⁽²⁾	4,9%	5,9%	7,4%	4,5%	6,1%			

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (**Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika**) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (**Eltek Sp. z .o.o., Feber Sp. z o.o.**).

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A. jest importerem i **dystrybutorem części zamiennych** do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe, w szczególności urządzenia do obsługi i naprawy samochodów, części do motocykli i tuningu oraz pojazdy (naczepy, wywrotki, pojazdy specjalistyczne). W ofercie towarowej znajdują się głównie części do samochodów produkowanych w Europie oraz w Japonii i Korei Południowej.

Przychody ze sprzedaży w 3 kwartale 2005 roku były o 22% wyższe niż w analogicznym okresie 2004 roku w ujęciu w PLN, natomiast o prawie 40% w EUR. Przychody Inter Cars stanowiły około 90% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Skład Grupy Kapitałowej uległ zmianie w okresie od zakończenia 3 kwartału 2004 roku. W szczególności w skład Grupy Kapitałowej wszedł Inter Cars Slovenska Republika.

Grupa **rozbudowała sieć dystrybucji**. Na dzień 30 września 2004 roku sieć dystrybucji liczyła łącznie 48 filii (43 w Polsce), natomiast na dzień 30 września 2005 roku – 66 filii (54 w Polsce).

- (1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.
- (2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

2. Bilans

	(w tys. zł)	<u>30.09.2005</u>	<u>31.12.2004</u>	<u>30.09.2004</u>
AKTYWA				
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe		69 489	64 741	59 813
Wartości niematerialne		3 082	1 959	2 290
Inwestycje dostępne do sprzedaży		43	43	43
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		975	566	659
Rozliczenia międzyokresowe		126	126	126
		<u>73 715</u>	<u>67 435</u>	<u>62 931</u>
Aktywa obrotowe				
Zapasy		236 983	195 022	192 297
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		71 896	52 530	51 704
Przedpłaty		867	596	722
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		8 539	8 341	7 621
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		25	-	-
		<u>318 310</u>	<u>256 489</u>	<u>252 344</u>
AKTYWA RAZEM		<u><u>392 025</u></u>	<u><u>323 924</u></u>	<u><u>315 275</u></u>

(w tys. zł)	30.09.2005	31.12.2004	30.09.2004
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	46 894	28 382	28 311
Różnice kursowe z przeliczenia	264	(605)	-
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	324	17 985	13 817
	92 539	90 819	87 185
Kapitał mniejszości	2 216	1 644	1 624
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	5 221	3 870	4 039
	5 221	3 870	4 039
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-	1 348	2 270
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	106 289	93 045	91 604
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	180 983	130 454	125 379
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	758	538	1 342
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	41	101	327
Rezerwy na zobowiązania	168	171	111
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 810	1 934	1 394
	292 049	226 243	220 157
PASYWA RAZEM	392 025	323 924	315 275

3. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)	1.01.2005 - 30.09.2005	1.07.2005 - 30.09.2005	1.01.2004 - 30.09.2004	1.07.2004 - 30.09.2004
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	539 648	197 817	453 873	162 171
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	<u>(406 426)</u>	<u>(149 688)</u>	<u>(340 366)</u>	<u>(119 229)</u>
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	133 222	48 129	113 507	42 942
Pozostałe przychody operacyjne	4 301	1 071	2 842	1 456
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(72 155)	(24 188)	(58 764)	(22 029)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(47 150)	(17 189)	(34 422)	(12 743)
Pozostałe koszty operacyjne	<u>(3 388)</u>	<u>(1 414)</u>	<u>(3 046)</u>	<u>(795)</u>
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	14 830	6 409	20 117	8 831
Przychody finansowe	439	143	502	240
Różnice kursowe	(1 625)	(1 039)	4 396	(1 091)
Koszty finansowe	<u>(8 411)</u>	<u>(2 803)</u>	<u>(5 033)</u>	<u>(2 591)</u>
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	5 233	2 710	19 982	5 389
Podatek dochodowy	<u>(1 654)</u>	<u>(518)</u>	<u>(5 779)</u>	<u>(2 326)</u>
Zysk (strata) netto	<u>3 579</u>	<u>2 192</u>	<u>14 203</u>	<u>3 063</u>
Przypadający:				
akcjonariuszom podmiotu dominującego	3 001	1 961	14 194	3 012
akcjonariuszom mniejszościowym	<u>578</u>	<u>231</u>	<u>9</u>	<u>51</u>
	<u>3 579</u>	<u>2 192</u>	<u>14 203</u>	<u>3 063</u>
Średnioważona liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
Zysk na jedną akcję (zł)				
- podstawowy I rozwodniony*	0,30	0,19	1,20	0,26

*brak instrumentów rozwadniających

4. Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i bieżącego	Razem	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2003 roku	23 642	21 415	20 280	-	9 062	74 399	-	74 399
Zysk w okresie	-	-	-	-	19 029	19 029	-	19 029
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(605)	-	(605)	-	(605)
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 006)	(2 006)	-	(2 006)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	8 102	-	(8 102)	-	-	-
Zmiana polityki rachunkowości	-	-	-	-	2	2	-	2
Kapitał mniejszości	-	-	-	-	-	-	1 644	1 644
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2004 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 644	92 463

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2004 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 644	92 463
Korekta błędu	-	-	-	-	-	-	(6)	(6)
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 638	92 457
Zysk w okresie	-	-	-	-	3 578	3 578	-	3 578
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(578)	(578)	578	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	869	-	869	-	869
Pomniejszenie wyniku lat ubiegłych	-	-	-	-	(137)	(137)	-	(137)
Zmiana polityki rachunkowości	-	-	-	-	(2)	(2)	-	(2)
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)	-	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-	-	-
Na 30 września 2005 roku	23 642	21 415	46 894	264	324	92 539	2 216	94 755

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i bieżącego	Razem	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2003 roku	23 642	21 415	20 280	-	9 062	74 399	-	74 399
Zysk w okresie	-	-	-	-	14 203	14 203	-	14 203
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(9)	(9)	9	-
Opłacenie kapitału przez udziałowców mniejszościowych	-	-	-	-	-	-	1 615	1 615
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	-	-	-	-	-
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 006)	(2 006)	-	(2 006)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	8 023	-	(8 023)	-	-	-
Pozostałe	-	-	8	-	595	603	-	603
Zmiana polityki rachunkowości	-	-	-	-	(5)	(5)	-	(5)
Na 30 września 2004 roku	23 642	21 415	28 311	-	13 817	87 185	1 624	88 809

5. Rachunek przepływów pieniężnych

<i>(w tys. zł)</i>	<u>1.01.2005 - 30.09.2005</u>	<u>1.01.2004 - 30.09.2004</u>
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	5 233	19 982
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	9 518	7 781
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(119)	(4 406)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	21	(96)
Odsetki, netto	7 527	3 916
Pozostałe pozycje netto	<u>727</u>	<u>(222)</u>
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	22 907	26 954
Zmiana stanu rezerw	23	1 547
Zmiana stanu zapasów	(41 961)	(55 601)
Zmiana stanu należności	(19 641)	23 710
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	11 951	(11 472)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	<u>1 451</u>	<u>(338)</u>
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	(25 270)	(15 199)
Podatek dochodowy zapłacony	<u>(3 086)</u>	<u>(5 779)</u>
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	<u>(28 356)</u>	<u>(20 978)</u>
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	904	240
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(13 822)	(16 856)
Splata pożyczek udzielonych	559	86
Pożyczki udzielone	(694)	(172)
Odsetki otrzymane	-	-
Pozostałe pozycje, netto	<u>-</u>	<u>(5 354)</u>
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	<u>(13 053)</u>	<u>(22 056)</u>

(w tys. zł)	<u>1.01.2005 - 30.09.2005</u>	<u>1.01.2004 - 30.09.2004</u>
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	52 078	48 815
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(1 052)	-
Zapłacone odsetki	(7 527)	(4 192)
Wyplacona dywidenda	(2 010)	(2 006)
Pozostałe pozycje netto	60	1 465
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	<u>41 549</u>	<u>44 083</u>
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	59	<u>-</u>
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	<u>140</u>	<u>1 048</u>
Środki pieniężne i ekwiwalentów środków pieniężnych na początek okresu	8 340	6 572
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	<u>8 539</u>	<u>7 621</u>

6. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu raportu

6.1. Zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars od dnia 1 stycznia 2005 roku

Podstawa sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie ze standardami rachunkowości przyjętymi do stosowania w Unii Europejskiej i jest zgodne z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

Ponieważ Grupa sporządza sprawozdania finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zastosowano MSSF 1 „Zastosowanie MSSF po raz pierwszy”.

Wszystkie Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej wydane przez RMSR zostały zatwierdzone do stosowania w Unii Europejskiej poprzez procedurę zatwierdzenia ustaloną przez Komisję Europejską, za wyjątkiem Międzynarodowego Standardu Rachunkowości MSR 39 „Instrumenty finansowe – ujmowanie i wycena”. W wyniku decyzji Komitetu Regulacyjnego Rachunkowości z października 2004, Komisja przyjęła Rozporządzenie 2086/2004 wymagające stosowania MSR 39, z wyłączeniem przepisów dotyczących pełnej możliwości zastosowania opcji wyceny w wartości godziwej i rachunkowości portfelowych zabezpieczeń depozytów stanowiących trwale źródło finansowania.

Ponieważ Grupa nie wybrała możliwości stosowania opcji wyceny w wartości godziwej i nie mają do niej zastosowania przepisy dotyczące portfelowego zabezpieczenia depozytów stanowiących trwale źródło finansowania, które nie są dozwolone przez zatwierdzoną przez UE wersję MSR 39, załączone sprawozdanie finansowe jest zgodne zarówno ze standardami rachunkowości zatwierdzonymi do stosowania w Unii Europejskiej jak i z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej (z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość nie może być wiarygodnie zmierzona).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika, Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o. i Q-Service Sp. z o.o. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd w dniu 14 listopada 2005 roku.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Grupy Inter Cars.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i

zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są podmioty kontrolowane przez Spółkę. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Grupa Kapitałowa posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji. Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych konsolidowane są metodą pełną.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych nie zaliczanych do aktywów jednostki, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do użytkowania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego użytkowania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów oraz jego wartości końcowej. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako

przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalone odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalone są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Inwestycje

Inwestycje klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim inwestycje zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja. W momencie początkowego ujęcia inwestycje wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie inwestycji z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą inwestycji, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą inwestycji nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktyw.

Zysk lub straty z inwestycji wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie zmiany ich wartości godziwej.

(a) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii inwestycji wycenianych w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Pożyczki i należności ujmowane są w bilansie w pozycji należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz inne należności.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające

kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing

(a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Płaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciąganych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty transakcji, tj. koszty związane z ich uzyskaniem.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwość wyegzekwowania tytułu do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

6.2. Jednostki objęte konsolidacją i zmiany w składzie Grupy Kapitałowej

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 września 2004 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: **Inter Cars Ukraina**, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), **Eltek Sp. z o.o.** z siedzibą w Słupsku (100%), **Q-Service Sp. z o.o.** z siedzibą w Warszawie (100%), **Inter Cars Česká Republika** z siedzibą w Pradze (100%) i **Feber Sp. z o.o.** z siedzibą w Warszawie (100%).

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2004 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%) i Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 września 2005 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%) i Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%).

6.3. Efekt zastosowania nowych zasad rachunkowości

Przekształcenie bilansu sporządzonego na dzień 30 września 2004 roku prezentuje poniższa tabela.

	(w tys. zł)	30.09.2004 przed przekształt	przekształt MSSF	30.09.2004 po przekształt
AKTYWA				
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe		59 939	(126)	59 813
Wartości niematerialne		2 290	-	2 290
Inwestycje dostępne do sprzedaży		48	(5)	43
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		659	-	659
Rozliczenia międzyokresowe		-	126	126
		62 936	(5)	62 931
Aktywa obrotowe				
Zapasy		192 297	-	192 297
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		51 704	-	51 704
Przedpłaty		722	-	722
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		7 621	-	7 621
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		-	-	-
		252 344	-	252 344
AKTYWA RAZEM		315 280	(5)	315 275

(w tys. zł)	30.09.2004 przed przekształt	przekształt MSSF	30.09.2004 po przekształt
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	23 642	-	23 642
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	-	21 415
Kapitał zapasowy	28 311	-	28 311
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	13 822	(5)	13 817
	87 190	(5)	87 185
Kapitał mniejszości	1 624	-	1 624
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	4 039	-	4 039
	4 039	-	4 039
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 270	-	2 270
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	91 604	-	91 604
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	125 379	-	125 379
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	1 342	-	1 342
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	327	-	327
Rezerwy na zobowiązania	111	-	111
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 394	-	1 394
	220 157	-	220 157
PASYWA RAZEM	315 280	(5)	315 275

Przekształcenie rachunku zysków i strat za okres od 1 stycznia do 30 września 2004 roku prezentuje poniższa tabela.

	(w tys. zł)	przed	przekoszt	po przekoszt
		1.07.2004 - 30.09.2004		1.07.2004 - 30.09.2004
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów		162 171	-	162 171
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów		(122 756)	3 527	(119 229)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży		39 415	3 527	42 942
Pozostałe przychody operacyjne		1 456	-	1 456
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu		(34 772)	12 743	(22 029)
Koszty usługi dystrybucyjnej		-	(12 743)	(12 743)
Pozostałe koszty operacyjne		(795)	-	(795)
Zysk (strata) z działalności operacyjnej		5 304	3 527	8 831
Przychody finansowe		2 676	(2 436)	240
Różnice kursowe		-	(1 091)	(1 091)
Koszty finansowe		(2 591)	-	(2 591)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		5 389	-	5 389
Podatek dochodowy		(2 326)	-	(2 326)
Zysk (strata) netto		3 063	-	3 063

Przekształcenie rachunku zysków i strat za okres od 1 lipca do 30 września 2004 roku prezentuje poniższa tabela.

	(w tys. zł)	przed	przekoszt	po przekoszt
		1.07.2004 - 30.09.2004		1.07.2004 - 30.09.2004
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów		162 171	-	162 171
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów		(122 756)	3 527	(119 229)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży		39 415	3 527	42 942
Pozostałe przychody operacyjne		1 456	-	1 456
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu		(34 772)	12 743	(22 029)
Koszty usługi dystrybucyjnej		-	(12 743)	(12 743)
Pozostałe koszty operacyjne		(795)	-	(795)
Zysk (strata) z działalności operacyjnej		5 304	3 527	8 831
Przychody finansowe		2 676	(2 436)	240
Różnice kursowe		-	(1 091)	(1 091)
Koszty finansowe		(2 591)	-	(2 591)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		5 389	-	5 389
Podatek dochodowy		(2 326)	-	(2 326)
Zysk (strata) netto		3 063	-	3 063

Wycena wartości udziałów w spółkach

Zgodnie z ustawą o rachunkowości („PSR”) udziały w innych jednostkach wyrażone w walutach obcych przeliczane są na PLN na dzień bilansowy. Powstająca nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi różnicami kursowymi lub ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi ujmowana jest odpowiednio w przychodach lub kosztach finansowych okresu. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF udziały w jednostkach podporządkowanych wyrażone w walutach obcych przeliczane są na PLN według kursu na dzień nabycia udziałów i w tej wysokości są wykazywane w bilansie nie podlegając przeliczeniu na dzień bilansowy.

W związku z powyższym dokonano odwrócenia skutków wyceny bilansowej udziałów odnosząc je na zysk netto, w części dotyczącej danego okresu.

Różnice kursowe

Zgodnie z PSR różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w przychodach lub kosztach finansowych w postaci odrębnej pozycji. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF zrealizowane różnice kursowe, które w ten sposób powstają, korygują koszt sprzedanych towarów i materiałów.

W związku z powyższym dokonano reklasyfikacji wartości zrealizowanych różnic kursowych poprzez korektę pozostałych przychodów/kosztów finansowych oraz korektę wartości sprzedanych towarów. Dokonana reklasyfikacja nie spowodowała zmiany zysku netto ani żadnej innej pozycji kapitałów własnych. Niezrealizowane różnice kursowe Spółka wykazała w oddzielnej pozycji rachunków zysków i strat.

Pożyczki

Udzielone pożyczki wykazywane były zgodnie z PSR w pozycji ‘krótkoterminowe aktywa finansowe’. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF wykazywane są jako składnik ‘należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności’.

Wieczysta dzierżawa

Zgodnie z MSSF wieczysta dzierżawa gruntów nie spełnia definicji składnika rzeczowych aktywów trwałych. W związku z powyższym ujęte w bilansie grunty, które na podstawie umowy o wieczystej dzierżawy, użytkuje Feber Sp. z o.o. zostały rozpoznane jako składnik rozliczeń międzyokresowych kosztów.

6.4. Zmiany w podatku odroczonym i odpisach aktualizujących wartość składników aktywów

W III kwartale 2005 roku miała miejsce zmiana stanu rezerwy na odroczony podatek dochodowy od osób prawnych. Rezerwa została rozwiązana w pełnej wysokości. W tym okresie Grupa Kapitałowa posiadała aktywa z tytułu podatku odroczonego w wysokości 25 tys. zł.

W III kwartale 2005 roku nie dokonano żadnych odpisów aktualizujących wartość składników aktywów.

6.5. Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 3 kwartał 2005 roku

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	3 kw 2005	3 kw 2004
kurs na 30.09.2005 roku	4,0401	4,5422
średni kurs w okresie od 1.07 do 30.09 2005 roku	4,0805	4,6684

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 30.09.2005 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 30.09.2005 roku ogłoszony przez Prezesa NBP.

7. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w 3 kwartale 2005 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o.).

Podmiot dominujący – Inter Cars S.A.

Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży. **W segmencie aut produkcji ‘zachodniej’ udział Spółki w 2004 roku szacowany jest na około 15%.**

Przychody ze sprzedaży w 3 kwartale 2005 roku były **o 19% wyższe** niż w analogicznym okresie 2004 roku w ujęciu w PLN, natomiast o 28% w EUR. Narastająco przychody ze sprzedaży w 2005 roku były wyższe o przeszło 17% niż w 2004 roku. **Przychody ze sprzedaży w kraju** w 3 kwartale 2005 roku były **wyższe o 21%** niż w 3 kwartale 2004 roku.

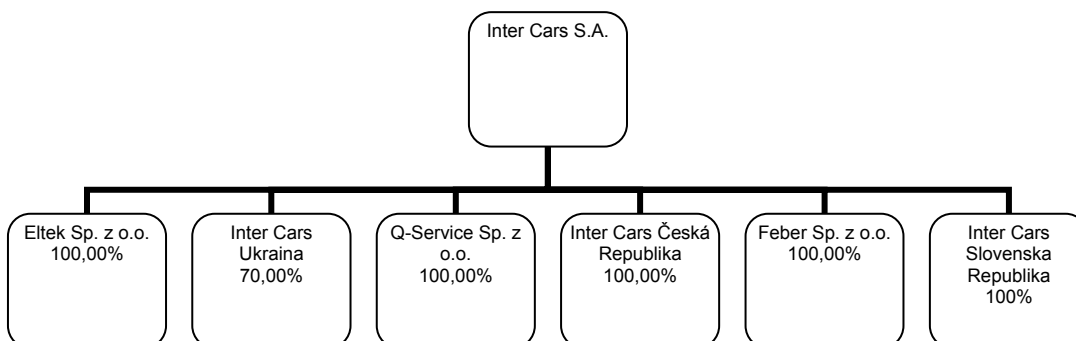
Asortyment sprzedawanych części ma charakter uniwersalny, tj. odpowiadający strukturze użytkowanego parku samochodowego w Polsce przy czym **Spółka stale rozbudowuje ofertę towarową** i proces ten obejmuje zarówno wprowadzanie do oferty nowych kategorii towarowych, nowych linii w ramach istniejących kategorii jak również poszerzenie bazy dostawców.

Łącznie **marża na sprzedaży** w 3 kwartale 2005 roku osiągnęła poziom **23,7%**, natomiast w porównywalnym okresie 2004 roku – około 26%. W układzie narastająco marża w 2005 roku osiągnęła 24% w porównaniu do 24,7% w 2004 roku. Niższy poziom marży niż w poprzedzającym okresie (1 półrocze – 24,1%) wynikał z trzech czynników. Po pierwsze, przedsezonowych obniżek cen, zmiany zasad prezentacji bonusów należnych za okres, o czym była mowa w sprawozdaniu z działalności Inter Cars za 1 półrocze 2005 roku oraz niższego poziomu dodatnich zrealizowanych różnic kursowych korygujących wartość sprzedanych towarów.

Spółka **rozbudowała sieć dystrybucji**. Obecnie składają się na nią w Polsce **54 filie** oraz **dwa magazyny regionalne** – w Poznaniu i Tychach.

Spółki zależne

Strukturę Grupy Kapitałowej prezentuje poniższy schemat:



Przychody ze sprzedaży spółek zależnych prezentuje poniższa tabela.

3 kwartał		Inter Cars Ukraina	Inter Cars Ceska Republika	Inter Cars Slovenska Republika	Eltek	Feber	Q- Service	Razem
Przychody ze sprzedaży	2004	7 448	-	-	1 473	-	550	9 471
	2005	10 964	2 613	688	1 031	5 308	242	20 847

Najważniejsze wydarzenia i osiągnięcia w 3 kwartale 2005 roku:

Inter Cars Ukraina

Spółka kontynuowała prace zmierzające do otwarcia Centrum Logistycznego w Kijowie.

W pozostałych podmiotach nie miały miejsca istotne wydarzenia w tym kwartale.

Dane finansowe według segmentów działalności

Segment działalności jest wyodrębnioną częścią jednostki, która zajmuje się dostarczaniem określonych produktów lub usług (segment branżowy) lub dostarczaniem produktów lub usług w określonym środowisku ekonomicznym (segment geograficzny), który podlega ryzykom i czerpie korzyści odmienne niż inne segmenty.

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na trzech zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim i czeskim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Podstawowy podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Ukraina	Czechy	Słowacja	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	194 533	10 964	2 613	688	(10 982)	197 817
Koszty sprzedanych towarów	150 879	8 639	2 053	495	(10 292)	151 775
Wynik finansowy	2 271	770	(412)	3	(441)	2 191
Suma bilansowa	403 213	15 896	10 953	1 658	(39 165)	392 555
Inwestycje	3 905	434	349	85	-	4 773

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	150 040	58 759	(10 982)	197 817

8. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w III kwartale 2005 roku

							zmiana	
	3Q2005	2004	3Q2004	3Q2005	2004	3Q2004	3Q2005/3Q2004	
(000)	pln	pln	pln	euro	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat								
Przychody	197 817	613 389	162 171	48 479	135 760	34 738	22,0%	39,6%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	48 129	153 600	42 942	11 795	33 996	9 198	12,1%	28,2%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	6 409	25 602	8 831	1 571	5 666	1 892	-27,4%	-17,0%
Różnice kursowe	(1 039)	5 866	(1 091)	(255)	1 298	(234)	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(2 272)	(6 172)	(1 894)	(557)	(1 366)	(406)	-	-
Zysk (strata) netto	2 192	19 031	3 063	537	4 212	656	-	-
narastająco								
Przychody	539 648	-	453 873	132 250	-	97 222	18,9%	36,0%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	133 222	-	113 507	32 648	-	24 314	17,4%	34,3%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 830	-	20 117	3 634	-	4 309	-26,3%	-15,7%
Różnice kursowe	(1 625)	-	4 396	(398)	-	942	-	-
Koszty odsetkowe, netto	(7 300)	-	(3 851)	(1 789)	-	(825)	-	-
Zysk (strata) netto	3 579	-	14 203	877	-	3 042	-	-
Bilans								
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 539	8 340	7 621	2 114	2 045	1 678	12,0%	26,0%
Suma bilansowa	392 025	323 924	315 149	97 033	79 413	69 382	24,4%	39,9%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	186 204	134 350	129 418	46 089	32 937	28 492	43,9%	61,8%
Zysk na 1 akcję	0,19	1,61	0,26	0,05	0,36	0,06	-	-
Kapitał własny (bez udziałów mniejszości)	92 539	90 819	87 185	22 905	22 265	19 194	6,1%	19,3%
Inne dane finansowe								
	3Q2005	2004	3Q2004	narastająco				
				3Q2005	3Q2004			
Marża na sprzedaży (1)	24,3%	25,0%	26,5%	24,7%	-	25,0%		
EBITDA (2)	4,9%	5,9%	7,4%	4,5%	-	6,1%		

- (1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.
- (2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

8.1 Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki

Przychody ze sprzedaży w 3 kwartale 2005 roku były o 22% wyższe niż w analogicznym okresie 2004 roku w ujęciu w PLN, natomiast o 40% w EUR. Przychody Inter Cars stanowiły około 90% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Skład Grupy Kapitałowej uległ zmianie w okresie od zakończenia 3 kwartału 2004 roku. W szczególności w skład Grupy Kapitałowej wszedł Inter Cars Slovenska Republika.

Podstawowym rynkiem sprzedaży dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Tym samym największe znaczenie dla łącznej sprzedaży Grupy miały czynniki określające wartość sprzedaży Inter Cars. Szczegółowy komentarz został umieszczony w raporcie Inter Cars opublikowanym w dniu 4 sierpnia 2005 roku.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 12% w ujęciu PLN i 28% w ujęciu EUR. Narastająco zysk brutto ze sprzedaży w 2005 roku były wyższy o 17% od osiągniętego w 2004 roku. **Marża na sprzedaży** narastająco za trzy kwartały 2005 roku osiągnęła poziom 24,7%. W analogicznym okresie 2004 roku – 25%.

Strukturę **kosztów w układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	3 kwartał 2005	3 kwartał 2004
amortyzacja	3 244	3 249
zużycie materiałów i energii	1 520	1 268
usługi obce	25 767	20 646
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>17 189</i>	<i>12 743</i>
podatki i opłaty	277	349
wynagrodzenia	7 177	6 178
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 359	1 260
pozostałe koszty rodzajowe	2 034	1 822
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	41 377	34 772

Łącznie **koszty rodzajowe** wzrosły o 19% w trzecim kwartale br. w porównaniu do trzeciego kwartału 2004 roku. Po wyłączeniu kosztów usługi dystrybucyjnej stopa wzrostu kosztów rodzajowych osiągnęła 10%. Przede wszystkim wzrost ten wynikał ze wzrostu kosztów usług obcych – łącznie o 25%, w tym kosztów usługi dystrybucji oraz usług transportu i łączności. W drugiej kolejności, wzrosły koszty wynagrodzeń – o około 16%.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności). **Koszty finansowe** stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek. Rosnąca wartość zadłużenia z tytułu kredytów bankowych (oraz pożyczek i leasingu finansowego) spowodowała istotny wzrost kosztów finansowych związanych z obsługą długu. Na koniec września 2005 roku zadłużenie odsetkowe osiągnęło wartość 186.204 tys. zł, zaś na koniec września 2004 roku – 129.418 tys. zł. Koszty odsetek od kredytów bankowych osiągnęły wartość 2.349 tys. zł w trzecim kwartale 2005 roku i 2.104 tys. zł w trzecim kwartale 2004 roku.

Różnice kursowe Grupa Kapitałowa prezentuje w oddzielnych pozycjach. Zrealizowane transakcyjne różnice kursowe korygują koszty sprzedanych towarów, zaś pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji rachunku zysków i strat. W trzecim kwartale br. z tytułu dodatknych zrealizowanych różnic kursowych Spółka powiększyła wynik o 2.087 tys. zł. Jednocześnie wykazana została strata z tytułu niezrealizowanych różnic kursowych w wysokości 1.039 tys. zł. W analogicznym okresie 2004 roku wynik był niższy z tytułu niezrealizowanych różnic kursowych o 1.091 tys. zł. Zrealizowane dodatnie różnice kursowe osiągnęły wartość 3.527 tys. zł.

Zysk brutto w drugim kwartale 2005 roku był niższy niż w 2004 roku w głównie z uwagi na niższy wynik podmiotu dominującego. Jednocześnie, podmioty zależne Feber Sp. z o.o., Inter Cars Ceska Republika i Inter Cars Slovenska Republika, które są na początkowym etapie rozwoju, obciążyły wynik przed opodatkowaniem stratą w łącznej wysokości (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) 845 tys. zł.

8.2 Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki

W III kwartale 2005 roku nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki.

9. Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich m.in. opony, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży.

Jedyną dotychczas obserwowaną prawidłowością jest relatywnie najniższa sprzedaż osiągnięta w 1 kwartale roku oraz wyższy poziom sprzedaży w drugiej połowie roku w porównaniu do pierwszych sześciu miesięcy.

10. Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W III kwartale 2005 roku podmioty Grupy Kapitałowej nie zawierały transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

11. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Po dniu, na który sporządzono raport nie wystąpiły zdarzenia mogące w istotny sposób wpłynąć na przyszłe wyniki Grupy Kapitałowej.

12. Zobowiązania warunkowe i poręczenia

Na dzień 30 września 2005 roku ich łączna wartość osiągnęła 10.467 tys. zł i składały się na nią poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Eltek Sp. z o.o. o łącznej wartości 5.000 tys. zł oraz poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o. oraz Inter Cars Ukraina o łącznej wartości 5.467 tys. zł.

	okres obowiązywania	kwota
Feber Sp. z o.o.	30-11-2007	2 000
Eltek Sp. z o.o.	30-11-2007	3 000
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	82
Feber Sp. z o.o.	30-12-2005	800
Feber Sp. z o.o.	30-12-2005	200
Feber Sp. z o.o.	30-12-2005	500
Feber Sp. z o.o.	30-12-2005	1 550
Feber Sp. z o.o.	30-12-2005	160
Feber Sp. z o.o.	15-11-2005	350
Feber Sp. z o.o.	31-12-2005	1 825
		10 467

13. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2005 rok

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A. nie publikowała prognoz wyników finansowych.

14. Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień 14 listopada 2005 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	42,10%	42,10%
Andrzej Oliszewski	1 603 000	3 206 000	13,50%	13,50%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	6,10%	6,10%
Julius Bear International Equity Fund	613 971	1 227 942	5,19%	5,19%
Jolanta Oleksowicz - Bugajewska	604 504	1 209 008	5,11%	5,11%

W III kwartale 2005 roku próg 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy przekroczył Julius Bear International Equity Fund. Informację o przekroczeniu Spółka podała w formie raportu bieżącego nr 29/2005 dnia 9 września 2005 roku.

15. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. jednostkowego raportu kwartalnego (14 listopada 2005 roku) roku nie miały miejsca zmiany w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 202 975 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

16. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W III kwartale 2005 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

17. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Szczegółowe dane na temat wartości transakcji z jednostkami zależnymi prezentuje poniższa tabela:

	30.09.2005
	tys. zł
Należności, w tym:	23 947
Inter Cars Ukraine	5 577

Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	59
Inter Cars Ceska Republika	8 914
Inter Cars Slovenska Republika	1 213
Feber Sp. z o.o.	8 184
Zobowiązania, w tym:	1 024
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	1
Eltek Sp. z o.o.	71
Inter Cars Ceska Republika	656
Inter Cars Slovenska Republika	293
Feber Sp. z o.o.	2
Przychody w okresie obrotowym, w tym:	8 721
Inter Cars Ukraine	3 159
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	84
Inter Cars Ceska Republika	3 415
Inter Cars Slovenska Republika	1 213
Feber Sp. z o.o.	849
Koszty w okresie obrotowym, w tym	8 069
Inter Cars Ukraine	2 952
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	16
Inter Cars Ceska Republika	3 156
Inter Cars Slovenska Republika	1 111
Feber Sp. z o.o.	834

Łączna wartość pożyczek udzielonych podmiotom zależnym osiągnęła wartość 2.368 tys. zł.
 Łączna wartość pożyczek udzielonych Spółce przez podmioty zależne osiągnęła wartość 380 tys. zł.

18. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji

Łączna wartość poręczeń udzielonych na rzecz podmiotów zależnych na dzień 30 września 2005 roku osiągnęła wartość 10.467 tys. zł.

19. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W III kwartale 2005 roku nie wystąpiły inne istotne czynniki mogące mieć wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej czy też wyniku finansowego.

20. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu będą miały wpływ na wyniki finansowe w III kwartale 2005 roku są następujące:

- ✓ *wzrost kosztów usługi dystrybucji* w rezultacie planowanego wzrostu liczby filii, przy czym wzrost będzie proporcjonalny do wartości sprzedaży realizowanej przez filie;
- ✓ *zmiany marży na sprzedaży* zależnej przede wszystkim od warunków rynkowych i konieczności dostosowania cennika do zmieniających się warunków konkurencyjnych oraz warunków dostaw i zmian kursów EUR i USD;
- ✓ *zmiany stóp procentowych* które poprzez wartość odsetek od zaciągniętych kredytów będą miały wpływ na wysokość ponoszonych kosztów finansowych;
- ✓ *naprawy samochodów sprowadzonych z Europy* po liberalizacji przepisów dotyczących importu używanych samochodów powinno w istotnym stopniu wpłynąć na zwiększenie popytu na towary Spółki,
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie klientów na rynku czeskim i słowackim* i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej spółki zależnej,
- ✓ *realizacja zysków ze sprzedaży towarów przez Inter Cars S.A. do spółek zależnych*, która miała miejsce w 4 kwartale br..